

Bouwkundig Verkoopadviseur

*Met een ondernemersmentaliteit aan de slag in regio
Noord-Holland, Zuid-Holland en Utrecht.*

Het bedrijf

Onze ambitie? De beste hoogwaardige isolatiebouwer voor geconditioneerde ruimten en marktleider blijven in de koel- en vrieshuizenbouw in de Benelux.

Werken bij Roma Nederland B.V. betekent onderdeel zijn van een succesvol en financieel zeer gezond bedrijf in een sociale omgeving met korte lijntjes. Wij zijn al ruim 40 jaar een specialistische bouwer en leverancier van hoogwaardige geconditioneerde projecten en producten voor de foodindustrie, distributie en Life Science sector. Voor de realisatie van de projecten en producten hebben wij alles onder één dak van advies en ontwerp tot oplevering en service. Betrouwbaarheid en zekerheid van de onderneming, afspraak is afspraak, gedrevenheid, innoveren, klantgerichtheid, kwaliteit en veiligheid, maar ook ruimte voor gezelligheid en ontspanning kenmerken onze organisatie. Onze klanten mogen van ons alleen het beste verwachten. We investeren daarom in goede materialen en medewerkers.

Wie ben jij

Je bent makkelijk in de omgang met mensen. Je kunt je goed inleven in de klantbehoefte en hebt overtuigingskracht. Je werkt moeiteloos samen met zowel de verkoop binnendienst als de uitvoerende afdelingen. Lijkt het jou wat om te ondernemen binnen een onderneming als Roma? Heb jij graag veel vrijheid en neem jij de verantwoordelijkheid over jouw projecten? En krijg jij een natuurlijke kick uit het behalen van resultaat? Dan ben jij de nieuwe collega die wij zoeken.

Om goed te kunnen functioneren binnen deze functie, heb of ben jij

- Woonachtig in regio Noord-Holland, Zuid-Holland of Utrecht.
- Bouwkundig analytisch door opleiding (Bouwkunde MBO+) en/of voorgaande functies.
- Ervaring met calculatiemethodiek en het lezen van bouwkundige tekeningen (sector gerelateerd is een pré).
- Sociaal vaardig, ondernemend en iemand die stevig in zijn/haar schoenen staat.

Wat ga je doen

Jij hebt voor jouw rayon contact met producenten in de foodbranche, architectenbureaus en bouwbedrijven. Met hen ga jij de mogelijkheden analyseren. Vervolgens overtuig je hen met je bouwkundige achtergrond en commerciële inslag van de voordelen van Roma's hoogwaardige isolatieconcepten. Dit doe je met oog voor de beste oplossing voor de klant alsook de commerciële haalbaarheid voor Roma. Je schakelt van de verkoop van een enkele koelcel naar de verkoop van complete bedrijfspanden. Met behulp van de verkoop binnendienst en in samenspraak met de commerciële directeur verkoop je het project, dat je uiteindelijk op een heldere manier overdraagt aan het bedrijfsbureau.

Om goed te kunnen functioneren binnen deze functie, krijg jij:

- Goede primaire arbeidsvoorwaarden – een goed salaris en bijhorende vakantie- en atv-dagen
- Ook prima secundaire arbeidsvoorwaarden – een lucratieve pensioenregeling, bonusregeling, auto, laptop, iPhone, iPad en inrichting om thuis te werken
- Opleidings- en doorgroeimogelijkheden – vooral op eigen initiatief
- Veel vrijheid – en daarmee veel eigen verantwoordelijkheid

En nu

Herken jij jezelf in bovenstaande omschrijving en zie je jezelf al werkzaam binnen Roma? Klik dan op onderstaande button en stuur een mail met jouw motivatie en CV t.a.v. personeelszaken naar info@romaned.nl of een brief naar Roma Nederland B.V., Postbus 59, 4940 AB in Raamsdonksveer.

